

Dołącz do Akademii PerfectCircle®

Program: Business Coaching OPEN™

Jak przyspieszyć rozwój kariery, biznesu, wejść skutecznie w zawód coacha biznesowego?

Dołącz do programu Business Coaching OPEN™

Aby ułatwić Tobie: przedsiębiorco, menedżerze, coachu, markete-rze, trenerze, konsultancie lub doradco, rozwój oraz dotarcie do szerszej grupy klientów, poznaj coaching biznesowy i kluczowe narzędzia zapewniające sukces w biznesie oraz w życiu osobistym.

Przyspiesz rozwój własny, karierę i rozwijaj z sukcesami biznes własny lub firmę. Marek Wzorek i zespół PerfectCircle® zaprasza Cię do Akademii PerfectCircle® — pierwszej w Polsce Szkoły Coachingu Biznesowego oraz Executive Coachingu.

Dołącz do społeczności #PerfectCircleCommunity



Kim jesteśmy?

PerfectCircle to zespół ekspertów, którzy wspierają Twoją firmę dla pełnego i trwałego wzrostu. Pomożemy Ci osiągać Twoje cele szybciej i skuteczniej

Nasza Oferta

Prowadzamy coaching indywidualny i zespołowy dla właścicieli firm, prezesów, dyrektorów, członków zarządu oraz wszystkich pracowników

Cechy PerfectCircle

Profesjonalizm na najwyższym poziomie.
Racjonalne podejście do coachingu.
100% gwarancji satysfakcji



Akademia
PerfectCircle®



Coaching
Biznesowy



Doradztwo



Szkolenia



Turkusowe
Organizacje

III Etapy

Business Coaching OPEN™

- zajęcia: 96 godzin wiedzy i praktyki coachingu biznesowego
- sprawdzone autorskie narzędzia PerfectCircle®
- aktywna w social mediach grupa wsparcia w obszarze coachingu, sprzedaży, marketingu, social sellingu
- indywidualne sesje coachingowe
- dołączenie do #PerfectCircleCommunity i grupy Mastermind

Business Coaching ADVANCED™

- korzyści z OPEN +
- skuteczne narzędzia pracy team coacha, mentora, trenera i stratega

Business Coaching MASTER™

- korzyści z OPEN i ADVANCED +
- możliwość dołączenia do grupy mentorów kolejnych grup #PerfectCircleCommunity oraz wejścia w zyskowny model franczyzowy



Business Coaching OPEN™

Dołącz do Akademii PerfectCircle®

Program: Business Coaching OPEN™

Akademia PerfectCircle to pierwszy w Polsce program rozwijający kompetencje coacha, lidera i przedsiębiorcy. To skuteczny sposób założenia własnego biznesu w branży edukacyjnej oraz wejścia w zawód coacha biznesowego. Sprawdzone już na kilkudziesięciu szczęśliwych uczestnikach poprzednich grup, którzy pracują i zarabiają w wymarzonej zawodzie coacha biznesowego.

Dołącz do XII grupy programu: Business Coaching OPEN™

Na tym poziomie poznasz podstawowe narzędzia coacha biznesowego i metody, które stosujemy w PerfectCircle dla dostarczania wysokiej wartości klientom: rozwoju biznesu, płynnego przechodzenia przez zmiany, tworzenia skutecznych strategii biznesowych i osobistych.



Zgłoś się już dziś!

PerfectCircle.pl
Liczba miejsc ograniczona

Korzyści

- Praktyczna wiedza biznesowa
- Rozwój umiejętności coachingu
- Budowa pozycji eksperta w mediach
- Skuteczne metody social sellingu
- Współpraca partnerska w grupie
- Indywidualna sesja coachingu
- Spotkania networkingowe
- Autorskie narzędzia PerfectCircle® dające wysoką wartość w biznesie
- Dołączenie do grupy Mastermind

Czas

- 96h praktycznej wiedzy, w tym: 6 dwu-dniowych warsztatów prowadzonych na żywo i/lub online

Wartość

- Im szybciej kupisz, tym korzystniejsza cena - szczegóły w naszym sklepie!

Kim jesteśmy?

PerfectCircle to zespół ekspertów, którzy wspierają Twoją firmę dla pełnego i trwałego wzrostu. Pomożemy Ci osiągać Twoje cele szybciej i skuteczniej

Nasza Oferta

Prowadzamy coaching indywidualny i zespołowy dla właścicieli firm, prezesów, dyrektorów, członków zarządu oraz wszystkich pracowników

Cechy PerfectCircle

Profesjonalizm na najwyższym poziomie.
Racjonalne podejście do coachingu.
100% gwarancji satysfakcji



Akademia
PerfectCircle®



Coaching
Biznesowy



Doradztwo



Szkolenia



Turkusowe
Organizacje

Business Coaching OPEN™

Jak kierować własnym rozwojem, aby stać się skutecznym Coachem? Jak budować samo-organizujące się zespoły lub wejść w zawód team coacha?

Jak współtworzyć aktywną w social mediach grupę, aby skutecznie wspierać się w rozwoju biznesu w obszarze coachingu, marketingu, sprzedaży, social sellingu? Na Akademii PerfectCircle dowiesz się "Jak..." Dołącz do Grupy XII społeczności #PerfectCircleCommunity i do Programu Business Coaching OPEN*

Business Coaching OPEN to pierwszy etap budowania społeczności #PerfectCircleCommunity. Przedstawiamy w nim 6 kroków do budowania pozycji skutecznego coacha, mentora i przedsiębiorcy. Każdy krok to jeden MODUŁ** w programie biznesowo-coachingowym i coachingowym.

Program Biznesowo-Coachingowy

1. Zaplanuj i zbuduj swój biznes

18-19.04.2026

Jak zbudować biznes w 3 miesiące i zarabiać na coachingu?

- Networking i tworzenie silnej grupy MasterMind
- Praca z celem: z czym skończę za 3 miesiące?
- Coaching- podstawy, głębokie pytania coachingowe, parafraza
- Czym jest turkus i jak działają samo-organizujące się zespoły?
- Podstawy biznesu 1: persona, sprzedaż, dawanie wartości
- Coaching Biznesowy: The Leader's Growth Pad™, The Leader's 3D Scan™

3. Stwórz ofertę, promuj, sprzedawaj, zarabiasz

23-24.05.2026

Jak sprzedawać przez dostarczanie wartości?

- Podstawy biznesu: tworzenie oferty, usługi i procesu,
- Jak dostarczyć ludziom wartość 1 mln PLN?
- Akademia sprzedaży 1: 4 kluczowe pytania, Lejek sprzedaży
- Social selling 1: Budowanie bazy i polecenia
- PR i pozycjonowanie eksperckie
- Dopracuj do perfekcji pre-sesję coachingową
- Coaching Biznesowy: Affiliation Power™

5. Zarządzaj biznesem, bądź dobrym liderem

27-28.06.2026

Jak zarządzać w świecie VUCA i przechodzić płynnie przez zmiany?

- Akademia sprzedaży 2: zamykanie sprzedaży, konwersja, AIDA
- Techniki negocjacji i autoprezentacji
- Social selling 2: Rozwój i sprzedaż w social mediach
- Metoda Lean start-up i oferta MVP
- Personal branding i storytelling: własna marka
- Narzędzia zmiany osobistej i zmian organizacyjnych: ButterflyChange™

Program Coachingowy

2. Rozwiń kompetencje coacha

9-10.05.2026

Jaką wybrać niszę w coachingu i które kompetencje rozwinąć?

- Coaching jako zjawisko: rodzaje, podejście, definicje
- Rozmowa coachingowa: narzędzia
- Konstruktywna informacja zwrotna
- Budowanie relacji i interakcji

4. Poznaj kluczowe narzędzia coacha

13-14.06.2026

Co trzeba wiedzieć i umieć zastosować, budując biznes coachingowy?

- Model poziomów Diltsa
- Proces coachingu: GROW, SCORE
- Formułowanie celów: DSC, SMART, POWER
- Konstruowanie i zadawanie właściwych pytań
- Wybór narzędzi i projektowanie własnego warsztatu pracy

6. Buduj własny biznes ze wsparciem grupy

4-5.07.2026

Jak skorzystać ze wsparcia grupy dla rozwoju własnego skutecznego biznesu? Jak korzystać z narzędzi coachingu prowokatywnego?

- Coaching prowokatywny: podstawy i metody
- Kolejne narzędzia skutecznego coacha: Asocjacja-Dysocjacja, T.O.T.E., Pozycje Percepcji,
- Wsparcie w social mediach
- Wymiana doświadczeń w grupie MasterMind
- Planowanie i wdrażanie nowych strategii
- Pomost w przyszłość: dziś, jutro, za 3 miesiące

**Program przewiduje elementy merytoryczne i ćwiczenia praktyczne dostosowane do potrzeb uczestników całego Programu Business Coaching OPEN. Potrzeby i oczekiwania będą ustalone podczas pierwszego Modułu.